

あきらめないで!新規開拓

効率的な新規顧客開拓で誰でも**12.5%**の受注率がとれる!

アルバ株式会社の 3 年で新規顧客開拓 195 社 (新潟のみ) の実績を証明!

御社でも出来るはず。**製造、建設、建築、設備、飲食業** **必見!!**
自動ターゲットリスト化ツールで誰でも営業成果を出せるんです。

新規顧客開拓においてムダなく、成果を出すためには的確なターゲット企業のリスト化が重要です。

的確なターゲット企業を簡単にリストアップできる「ジョイントコンタクト」を活用して、コストを削減しながら効果的な新規顧客営業ができることを目指して、今の営業活動を見直しませんか? 成果が出せずに悩んでいる方でも、新規顧客営業をしたことがない方でも安心です。「**新しいお客様を獲得するための画期的な方法**」を当社が実際に行っている新規顧客開拓ノウハウと一緒にご提供いたします。

※強力な開拓ツールの為、同業または業種・業態・商品によっては当社の審査で承れない場合がございます。

既存のお客様企業は毎年10~15%減っていきます。あなたの会社はどうですか?

既存顧客数が 100 が 85、85 が 72.25、、、既存のお客様が 0 件になるのはあと何年後ですか?

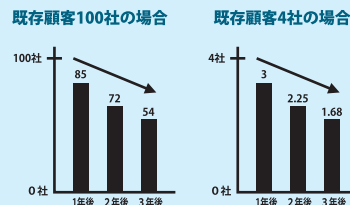
新規顧客開拓をしていない企業では、顧客の減少に伴う売上をどのようにカバーしていくのでしょうか。

→新規顧客開拓の成果が出ない

運任せのやみくもな営業活動をしていませんか? 「不況」のせいにしていませんか?

ムダの多い営業活動では時間、人手、お金のコストがかかるばかりです。

新規顧客開拓をしない、できない企業に「先」はありません



どの業界・業種であっても
新規顧客開拓対策は必要不可欠です。

今すぐ始められる!新規開拓営業のサポートツール!

Q. ジョイントコンタクトって何?

A. たったの **5分** /10,000 件の御社の的確なターゲット企業の最新情報 100 項目を自動でリスト化するシステムです。
(会社、TEL、FAX、メール、設立日、代表者 ...)

こんなことができます!

- ①御社に合った的確なターゲット企業を御社のパソコンで絞り込むことで、見込み客を素早く探し出せる!
- ②企業データ 1 件あたり **2~4 円**の低価格で入手ができる!
- ③業種や地域を選択で FAXDM やポスティング、メールのムダを省いて配信できる
- ④新設の可能性がある法人、**個人企業**や求人募集中企業を絞り込むことで同業他社でも未開拓の企業の発見ができる!

	当社	他社
1件	2~4円	平均15円
5,000 件	19,800円	75,000円

すぐにエクセルファイルでダウンロード!

新規顧客開拓にお悩みの企業様へ、諦めないで下さい。

はじめまして、アルバ株式会社と申します。当社は新潟にある少数精鋭の会社ですが、IT を用いた新規顧客開拓や見込集客など、これまでの新潟に無い独自の画期的なアイデアとノウハウでお客様のビジネスサポートをたくさんの企業からお任せいただいております。

新規顧客開拓はどの業界、業種、企業にとっても最大の課題です。「必要なのはわかっているけど成果が出ない」、「既存サポートが忙しくて新規ができない」など様々な事情があるかと思います。ここまでお読みになってくださった御社なら、新規営業の成果が出せない状態が大きな問題であることにご理解いただけたはずです。

どうか諦めないで下さい。**新規顧客開拓受注率 12.5%** の実績がある当社のノウハウをご提供いたします。

アルバも使ってるジョイントコンタクトだから安心!!

ジョイントコンタクト活用事例&無料アドバイス申し込みは裏面へ ➡

ジョイントコンタクトの
詳しい情報は



<http://www.joint-fast-target.com/>

無料専用電話: **0120-406-517**

ジョイントコンタクト

検索

製造業の場合

事例1 新規開拓をして顧客数を伸ばしたい

ターゲットとなる企業をおさえて、FAXDM やチラシを用いてアプローチ

- ①新規顧客獲得だけでなく新商材で離れかけた既存顧客へのアプローチを！
- ②業務との両立を保ちながら無理のない営業活動！

通常のリスト作成

- ・ターゲット企業のリストアップ（全国規模の場合も）
- ・リスト作成業者に頼む

- ➡ スタートが後れる
- ➡ リストが届くまで2、3日
- ➡ 取得価格が高い
- ➡ 手間がかかる

ジョイントコンタクト

- ・1ヶ月以内の求人募集中企業を自動リストアップ
- ・リストダウンロードまで約5分
- ・データ取得価格1件2～4円

- ➡ 時間の短縮
- ➡ 的確なターゲット絞り込み
- ➡ 低価格

建築・建設設備業の場合

事例2 FAXDMを送るタイミングを逃すことなく素早くアプローチしたい！

季節の変わり目、突然の自然災害、等に瞬時に対応したい！

- ①自然災害の影響で一分一秒を争う危険な状況。腰の重い企業よりも素早い対応が求められています！
- ②確かなニーズがある場合、素早くそのタイミングを逃さないことが重要です。

通常FAX DM

- ・業種ごとのリスト分け作業
- ・ターゲット企業のFAX番号を手作業で取得
- ・FAX番号を同一のフォーマットにする

- ➡ 時間がかかる
- ➡ 手間がかかる

ジョイントコンタクト

- ・業種ごとにリスト化
- ・統一されたフォーマットですぐに下準備の時間解消
- ・FAXDMシステムにすぐにインポート

- ➡ 時間の短縮
- ➡ 手間がかからない

飲食店の場合

事例3 近隣の会社の範囲に絞って効率的なアプローチがしたい！

「まずは一度でも来店してもらうために FAX DM やチラシでお得な情報をお知らせ」

- ①近隣の会社は明らかなターゲット企業。待つだけでは他のお店に流れてしまう！
- ②シーズンに合わせた情報発信で来店のきっかけを作りだしたい！

通常のポスティング

- ・近隣の企業データ収集
- ・限られた時間の中で、近隣の多くの企業へのポスティング

- ➡ 時間がかかる
- ➡ 手間がかかる
- ➡ 成果が出にくい

ジョイントコンタクト

- ・5分/10,000件の近隣の企業データ収集
- ・地域ごとのしぼりこみで、毎日の限られた時間の中でも効率的なポスティング活動が可能→時間短縮

- ➡ 時間の短縮
- ➡ 本業に集中しながら発信
- ➡ 団体客獲得の見込みアップ

新規営業対策方法の無料アドバイス実施中！

下の空欄に「会社名」「ご担当者」「住所」「電話番号」をご記入の上、申し込みFAX番号宛に本紙をお送りください。

無料アドバイス申込み		FAX番号：025-278-8337		チェックして FAX にてご返信ください。 当社よりご連絡させていただきます。	☐ 無料アドバイス
会社名		住所			
ご担当者		TEL			